

会社概要及び代表社員の経歴(2025年10月31日現在)

【会社概要】

会社名:	合同会社YMファイナンシャル アドバイザーズ(YMFA)	設立:	2012年7月2日
経営理念:	中堅中小企業の町医者の存在を目指す。	資本金:	5,000,000円
代表社員:	宮内 善行(連絡先:090-5778-3451)	本社:	東京都港区芝大門1-10-11 芝大門センタービル10F
業務内容:	① 事業会社CFO(*現職3社グループを含め9社にて歴任)、事業・財務デューデリジェンスレポートの作成、事業計画及び返済計画書の作成、資金調達事業売買・M&A、債務整理、事業再生、及びビジネスマッチング等の各種FAS業務。 (*) Chief Financial Officer(財務部長)の略。		
② 不良債権、資産売却、及び融資案件の斡旋(製造業、卸・小売業、稼働資産系サービス業等全般)			
強み:	<ul style="list-style-type: none">・ 企業再生業務に長期間従事していたことから、金融法務・税務・会計・不動産・登記等、ワンストップにてご相談をれます。ご相談事案につき、コントロールタワーとしての役割を担うことを得意としております。・ 幅広い業種に対する業務経験から、様々事業者のご相談にお応えすることが出来ます。・ 様々な出口資産形態(株式、融資、事業譲渡、事業承継等。)、法的・私的整理を問わずに応えすることが出来ます。・ VCの資金調達(Equity、ファイナンス共に)の領域のサポート(条件交渉、配当・返済計画の作成、投資家・借入人のRM業務、周辺業務全般)。		
主な顧客:	中堅中小企業事業主、第一・第二地方銀行、都道府県中小企業再生支援協議会、債権回収会社、土業事務所、ブティックコンサルタント。		
定期顧問先:	現在、6社(グループ関係会社は1社としている。内3社にて企業CFOとして関与中。)、設立以来合計33社・企業CFO関与9社。		

【代表社員の経歴】

1993年	旧日本興業銀行(現みずほFG)入行。
1998年	外国為替部、横浜支店での融資・外為営業を経て、不良債権流動化・回収に従事する融資部へ配属。行内不良債権流動化第1号案件を始め、簿価2000億円超の不良債権処理に携わる。
2000年	GEキャピタル Senior Associate: 不良債権・レバレッジドファイナンス(主にLBO・MBO・EBOファイナンス)の評価業務に携わる。
2002年	ムーアSVP Associate Director: ゴルフ場関連の資産処分、債権回収等の最終処理及び自社物件の運営改善・周辺業務(地主交渉等)。 (出口戦略: 物件処分、債権譲渡、資金返還訴訟・預金差押、元メイン銀行によるリファイナンス、債権者破産申立後の自社物件化・運営改善)。
2004年	ゴールドマン・サックス・リアルティ・ジャパン Acquisition Manager: 不良債権値付のリーダー職に従事。
2006年	日興コーディアル系 日興プリンシパル・ファイナンス(以降、米シティグループの傘下に) Managing Directorとして、創立メンバーに参画。 主に地方銀行 案件の営業から投融資評価・クロージング・回収方針の立案までに携わる。全国に60行余りの金融機関の営業活動を推進。
2010年	JVで株式会社MI Partnersを立ち上げ、2012年6月にJV解消。
2012年7月	合同会社YMファイナンシャル アドバイザーズを設立(現在、第14期目)。

ハンズオン(企業組織に入り活動)実績一覧(執務頻度は後方支援を除く。)

通番	業種・本社所在・年商	役職名・在籍期間・執務頻度	主な取組等
1	業種: WEB印刷等 本社所在地: 東京都 年商: グループ合計20億円	役職名: 財務担当部長・監査役 在籍期間: 2013年1月~現在 執務頻度: 当初は週3日・半日、現在は不定期	当初は金融機関に対し、事業DD・3ヵ年経営改善計画を策定の上、金融機関窓口役に従事。以降、経費削減、全担保不動産及びその他有給資産の売却。グループ1社を除きプレパッケージ型(事業譲渡等)破産申立後、鋭意手続き中。現在は上場会社専属BPO業務を営む関連会社にて関与を継続。
2	業種: 化粧品卸売・ 本社所在地: 東京都 年商: 3億円	役職名: 財務部長 在籍期間: 2016年1月~2019年6月 執務頻度: 週2日・半日	金融機関に対する返済交渉、営業改革、女性社員間の様々な調整役に注力。最終的にはプレパッケージ型(株式譲渡)破産手続きを実施。株式譲渡先の発掘から推進枠組の構築、現場陣頭指揮役を担い、出口完了。
3	業種: 宝飾小売 本社所在地: 東京都 年商: 8億円	役職名: 財務部長 在籍期間: 2018年9月~2020年5月 執務頻度: 週2日・半日	金融機関に対する返済交渉、店舗損益分析及び改革案の立案・推進に注力。コロナ禍による売上激減により、契約終了。
4	業種: 通関業等 本社所在地: 九州地方・ 年商: グループ合計10億円	役職名: 財務担当部長 在籍期間: 2019年5月~2024年7月 執務頻度: 月2日	契約は2016年1月~で、当初は対サービス交渉役を担う。サービスからの競売回避の自宅リースバック等実施後、2019年5月に同先からの出口完了。以降、子会社M&A、金融機関向け返済交渉に従事。経費削減の為契約終了。
5	業種: 産業廃棄 本社所在地: 関東地方 年商: 18億円	役職名: 財務担当部長 在籍期間: 2019年7月~2021年6月 執務頻度: 月2日・半日	2019年4月にメイン銀行の依頼を受け、シ・ローンのリスケの為の事業DD及び3ヵ年経営改善計画を策定し、リスケ枠組を構築。以降、社内経費削減、海外子会社の監査実務に注力。コロナ禍による経費節減により契約終了。
6	業種: 酒造会社・食品会社2社 本社所在地: 近畿地方 年商: 30億円(2社合算)	役職名: 経営企画担当部長 在籍期間: 2021年2月~2024年7月 執務頻度: 特に定め無し	契約は2019年6月~で、当初は子会社M&Aを模索すべく、事業DDを実施後、海外投資家との交渉役を担う。以降、金融機関との返済交渉、流動性確保の為の不動産売却、マーケティング戦略の立案、若手育成役に従事。
7	業種: 塾運営・出版業 本社所在地: 東京都・近畿地方 年商: グループ合計2億円	役職名: 財務担当部長 在籍期間: 2022年4月~現在 執務頻度: 特に定め無し	契約は2016年9月~で、当初は財務を中心とした定期コンサル的な役割に従事。2022年4月より、大幅な事業転換を図るべく、財務のみならず、経営戦略の構築・推進役に深く関与。
8	業種: 運送業・寿司シャリ製造 本社所在地: 近畿地方・東京都 年商: 3億円	役職名: 取締役財務部長 在籍期間: 2022年8月~2025年1月 執務頻度: 週2日・半日	契約は2016年8月~で、当初は財務を中心とした定期コンサル的な役割に従事。2022年8月より、新会社による事業運営を行うべく、財務・経理を統括。2023年4月以降は、グループ再建に伴い、業態変更したものの現在苦戦中。
9	業種: 緑茶等製造・販売業 本社所在地: 東京都・東海地方 年商: 2億円(G 2社合計)	役職名: 財務担当部長 在籍期間: 2024年11月~現在 執務頻度: 特に定め無し	財務・損益の簡易分析を経て、財務・管理の抜本的改善を目指す必要性が強かった為、組織に入った上で集中関与に着手。現在、事業・財務DDを皮切りに金融機関の融資・返済枠組の構築に着手。